



Der Premium-Anbieter für Managed Services, Hornetsecurity, wurde 2007 unter dem Namen antispameurope GmbH gegründet und zählt als Dienstleister für die Sicherheit im Datenverkehr zu den führenden Anbietern im deutschen Markt. Da das Unternehmen mit Hauptsitz in Hannover mittlerweile über Europa hinaus gewachsen ist und das Produktportfolio sowohl Spamfilter als auch angrenzende Lösungen der E-Mail-Security übersteigt, wurde 2015 die Umbenennung in Hornetsecurity vollzogen. Heute verfügt Hornetsecurity über ein internationales Vertriebsnetzwerk mit über 550 Partnern. Davon sind mehr als 300 in Deutschland, Österreich und der Schweiz ansässig. Zudem hat das Unternehmen Kunden und Vertriebspartner in Belgien, Italien, Frankreich, den Niederlanden, Russland, Schweden, Spanien, Großbritannien und Zypern. Aktuell nutzen etwa 30.000 Unternehmen die Services von Hornetsecurity.

Das Lösungsportfolio beinhaltet Services in den Bereichen Mail Security, Web Security und File Security: Im Bereich der E-Mail-Sicherheit sind dies Spam- und Virusfilter, Advanced Threat Protection, Email-Archivierung, Continuity-Service und automatische E-Mail-Verschlüsselung. Die Websicherheit wird über den Webfilter Service erbracht und der vollverschlüsselte Online-Speicher Hornetdrive sorgt für einen absoluten Schutz von Dateien und elektronischen Dokumenten. Sämtliche Produkte von Hornetsecurity greifen auf das Prinzip der Cloud zurück, um IT-Systeme und Unternehmensnetzwerke der Kunden vor Bedrohungen und Angriffen aus dem Internet abzusichern. Durch die Verteilung der Systeme auf mehrere gesicherte Rechenzentren und Rechenzentren der Kunden wird eine hohe Redundanz gewährleistet und damit ein rund um die Uhr hochverfügbares und redundantes Gesamtsystem bereitgestellt. Die SaaS-Lösungen können ohne zusätzliche Software, Hardware oder Wartungsbedarf von Unternehmen aller Größenordnungen genutzt werden. Mit dem Hornetsecurity Control Panel behalten Administratoren und Benutzer Datenströme und Funktionen aller Services im Blick.

Unternehmensstrategisch wird sich Hornetsecurity zukünftig verstärkt auf die Erschließung neuer Märkte fokussieren. Seit einigen Jahren arbeitet das Unternehmen mit einem Partner in Malaysia zusammen, der den südostasiatischen Raum abdeckt. Hornetsecurity plant zudem neue Kooperationen mit Partnern in den USA, Lateinamerika und Australien. Die Partnernetzwerke in diesen Regionen sollen langfristig etabliert und ausgebaut werden.